FORMATION EN ALTERNANCE

Vendeur conseil en magasin spécialisé événementiel

Une formation sur mesure pour préparer vos équipes à la vente dans le contexte de la coupe du monde de Rugby 2023 et des JO 2024

- **Un rythme d'apprentissage** qui favorise une montée en compétences opérationnelles rapide
- **L'aide au développement de soft skills** incontournables au métier
- **Une double certification** dans la vente et l'animation

Prise en charge du coût de la formation par l'Opcommerce

Durée : 14 mois

l'opcommerce
Opérateur de compétences

Afpa

Un partenariat avec **l'Opcommerce et l'Afpa** pour vous offrir une solution RH optimisée pour un recrutement de qualité : sourcing, prise en charge administrative, formation opérationnelle, suivi de parcours.

Rythme : 3 semaines en entreprise et 1 semaine en centre adaptable en fonction des besoins de l'entreprise.

LA CERTIFICATION

Les candidats passent une double certification de niveau 4 (Bac) :

- Titre professionnel de Vendeur Conseil en Magasin (VCM)
- Certificat de Compétence Professionnelle (CCP) de mise en œuvre d'événements festifs et culturels du Titre professionnel de Chargé d'Accueil Touristique et de Loisirs (CATL).

Pour en savoir plus sur ce programme et les modalités de l'offre contactez :

Arusha SALEEM - Responsable de marchés

Mail : Arusha.saleem@afpa.fr

Tel : 06 03 50 31 30

Les objectifs de la formation :

- **Mener un entretien de vente** de produits et de prestation de services en magasin y compris en anglais
- **Contribuer** à l'animation de l'espace de vente
- **Organiser** des événements contextualisés

Les + pédagogiques :

+ Une pédagogie centrée sur le geste professionnel et les mises en situation
+ L'appui au développement des soft skills par le sport : aisance relationnelle, persuasion, créativité, sens du collectif, productivité, gestion du stress... Validation par des Open Badges graduels
+ Des modules bilingues français et anglais
+ Une expérience de formation unique grâce à notre plateforme Métis développée pour faciliter le partage de connaissance et l'interaction
+ Un accompagnement des alternants de A à Z

Le programme :

5 MODULES :

1. Intégrer sa formation et adopter une posture professionnelle
2. Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente
3. Vendre et conseiller le client en magasin en français et en anglais
4. Contribuer à la mise en œuvre d'événements festifs et culturels
5. Faire la synthèse de ses apprentissages et se projeter dans ses fonctions professionnelles

l'opcommerce Opérateur de compétences

Afpa

Agence nationale pour la formation professionnelle des adultes - Établissement public à caractère industriel et commercial
Tour Cityscope, 3 rue Franklin, 93100 Montreuil - 824 228 142 RCS BOBIGNY
0327 - Afpa direction de la communication - © iStock - septembre 2022