

## ANNEXE : ACTIVITÉS DES MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

### Métier 1 : Conseiller de vente (H/F)

- **Accueillir** les clients et vendre des produits ou services.
- **Proposer** un service ou produit, adapté à la demande client.
- **Encaisser** le montant d'une vente.

#### Modalité d'accès :

- [BAC PRO Métier du commerce et de la vente](#)
- [TP Conseiller de vente](#)

### Métier 2 : Employé de libre-service (H/F)

- **Approvisionner** le rayon en contrôlant la rotation des produits et en veillant au rangement et à l'esthétique du linéaire.
- **Mettre en valeur** les nouveaux produits et les promotions.
- **Préparer, proposer et passer** tout ou partie des commandes.

#### Modalité d'accès :

- [CQP Employé de magasin](#)
- [CAP Employé Polyvalent du commerce et de la distribution](#)
- [CAP Equipier Polyvalent du commerce](#)

### Métier 3 : Chef de rayon grandes unités de vente (H/F)

- **Mettre en œuvre** la politique commerciale du magasin sur son rayon.
- **Assurer la gestion** et fiabilité des stocks, des approvisionnements et des réassorts.
- **Passer les commandes** aux fournisseurs.
- **Animer et superviser** des activités de mise en rayon, étiquetage, implantation et mise en valeur des produits.
- **Mettre en place** des promotions et des animations commerciales.
- **Assurer la gestion et suivi** de la relation client sur son rayon.
- **Suivre les indicateurs** de performance de son rayon.
- **Manager et accompagner** les collaborateurs de son équipe.

#### Modalité d'accès :

- [BTS Management Commercial Opérationnel](#)
- [CQP Manager Opérationnel en magasin](#)
- [Licence Pro - Commerce et distribution](#)