

Les 4 atouts de la démarche

- 1 Une prestation sur-mesure, alignée sur vos besoins et vos enjeux spécifiques.
- 2 Un plan d'action opérationnel prêt à l'emploi pour capitaliser sur vos atouts et booster l'attractivité de votre entreprise, en interne comme à l'externe.
- 3 Un accompagnement et des outils pour mettre en œuvre une stratégie de communication ciblée.
- 4 Une démarche mise en œuvre par un consultant spécialisé, référencé par l'Opcommerce.

Quels bénéfices en attendre ?

Une prestation faite pour vous, si vous souhaitez...

- Apparaître plus attractif auprès de vos futures recrues et fluidifier vos process de recrutement.
- Fidéliser vos salariés en poste et limiter le turnover.
- Augmenter l'engagement de vos équipes et leur sentiment d'appartenance.

Attractiv'PME

Rayonnez, recrutez, fidélisez !

De quoi parle-t-on ?

Vous rencontrez des difficultés de recrutement et souhaitez **gagner en attractivité** auprès de vos collaborateurs, actuels et futurs ?

Vous souhaitez **capitaliser sur vos atouts et vos engagements en matière de RSE et de transition écologique** pour capter de nouveaux clients toujours plus sensibles à ces sujets ?

Vous cherchez à peaufiner votre image et à **concevoir une marque employeur** efficace ?

Vous avez pour ambition de **transformer vos collaborateurs en porte-parole** de votre entreprise ?

L'Opcommerce vous propose « Attractiv'PME », une prestation conjuguant **diagnostic approfondi, plan d'action et accompagnement individualisé** pour booster l'attractivité auprès de vos clients, partenaires et collaborateurs.

Modalités de financement

Les modalités de prise en charge varient – dans la limite des fonds disponibles alloués par le Conseil d'administration de l'Opcommerce – en fonction de la taille de l'entreprise :

➤ **Pour les entreprises de moins de 250 salariés**, le financement de l'Opcommerce peut couvrir jusqu'à 80 % du coût de cette prestation.

➤ **Pour les entreprises de plus de 250 salariés**, le financement de l'Opcommerce couvre 33,3 % du coût de la prestation (sous réserve des fonds disponibles).

Une démarche en 3 étapes :

L'action du consultant expert s'articule autour de trois principaux temps :

- 1 Le **diagnostic approfondi**, permettant de capter les ambitions de l'entreprise, de faire un état des lieux global de la politique RH et de la stratégie de communication, d'identifier les leviers et les axes de progression.
- 2 Le **plan d'action**, conçu en concertation avec l'Opcommerce, et pensé comme un moyen d'atteindre les cibles fixées.
- 3 L'**accompagnement** dans la conduite des chantiers identifiés comme prioritaires et la mise à disposition des outils/livrables associés.

Cette prestation se structure autour de 2 à 5 jours selon un calendrier qui s'adapte à vos contraintes, avec possibilité d'étendre cette durée en fonction de vos besoins. Parlez-en avec votre conseiller de l'Opcommerce.

Au terme de cette démarche, un **suivi post-prestation** s'engage avec le conseiller de l'Opcommerce, pour poursuivre l'accompagnement de votre entreprise dans la continuité de la prestation réalisée.



En savoir +

Rapprochez-vous de votre conseiller de l'Opcommerce (depuis la rubrique « Contactez-nous » du site www.lopcommerce.com).